



Naast de dagelijkse activiteiten als commerciële consultancypraktijk zet Gibs Consultancy zich ook regelmatig in voor het bedrijfsleven door:

- ervaring ter beschikking te stellen aan hogescholen
- jongere ondernemers op weg te helpen
- het geven van laagdrempelige opleidingen
- netwerken te doen werken.

GIBS MASTERCLASS:

‘Hoe verkoop je waarachtig jezelf in business’

Doel

Hoe maak je succesvol de transitie van loondienst naar zelfstandig ondernemerschap.

Voor wie

Professionals die om welke reden dan ook gaan voor zelfstandig ondernemerschap.

Een professional heeft in zijn vak een goede basis met daarbovenop een aantal persoonlijke kwaliteiten waarmee hij of zij zich kan onderscheiden.

Programma

Blok 1: Inleiding & Inventarisatie
Kwaliteiten en focus
Verkoopproces (deel I)

Blok 2: Een oefening in bewegingsleer:
De mens communiceert op een verbaal (woorden die we gebruiken in onze contacten) en non-verbaal niveau. Vooral de non-verbale communicatie is een onbewust proces waarmee we aangeven wat we voelen. Meer dan 80% van onze communicatie vindt non-verbaal plaats. Terwijl wij denken dat we in de maatschappij en door onze opleiding ons 'hoofd'-zakelijk concentreren op de inhoud, communiceert ons lichaam op zijn eigen wijze mee. Je bewust worden van je lichaamstaal, effectiever leren functioneren en het samenwerken met anderen...

Blok 3: Verkoopproces (deel II)
Het nut van netwerken en hoe doe je dat
Tips & Trucs

Inschrijving

Na aanmelding via h.j.meijer@gibsconsultancy.nl, ontvangt u een factuur van € 375,- (excl. BTW). Bij aanmelding van extra kandidaten ontvangt u 10% korting bij 1 extra kandidaat en 25% korting bij 2 extra kandidaten. De masterclass wordt doorgaans gehouden in 't Veerhuys in Beusichem en vangt om 10:00 uur aan. Afronding wordt verwacht omstreeks 17:00 uur. Circa een week voor de definitieve datum krijgt u bericht over de definitieve locatie en een overzicht van de deelnemers en het programma.

Extra

Deelnemers kunnen na de masterclass deelnemen in de *Gibs Alumni Groep* om een voorkeurspositie en voorrang te krijgen bij de inzet in diverse projecten van Gibs Consultancy.

Meer info: www.gibs-consultancy.nl

Henk Meijer, Gibs Consultancy bv

- ▶ meer winst
- ▶ meer uit de markt
- ▶ meer uit je personeel

